

Brennstoffzelle4Home GmbH

KURZBESCHREIBUNG

Das Geschäftskonzept der Brennstoffzelle4Home GmbH ist der Vertrieb von Brennstoffzellen sowie Entwicklung und Vertrieb einer PC-App zur Erstellung von Festpreisangeboten und Wirtschaftlichkeitsprognosen für stromerzeugende Brennstoffzellen für:

- Heizungsfachbetriebe und Schornsteinfeger
- KfW-/BAFA-Energieeffizienzexperten
- Energievertriebe und -berater
- Sonstige Vertriebskanäle wie

Immobilienmakler, Bausparkassen etc.

In den letzten 20 Jahren ist der Strompreis in Deutschland um 118 % gestiegen und ein Ende der Preissteigerungen ist nicht in Sicht; jedenfalls nicht mit den konventionellen Methoden. Zudem sind in Deutschland - laut der Schornsteinfeger Erhebung von 2018 - rund 6.8 Mio. Öl- und Gasheizungen veraltet. Brennstoffzelle4Home bietet hier die Lösung: Wir vertreiben Brennstoffzellen und Brennstoffzellenheizungen von namhaften Herstellern wie Viessmann, Buderus, Remeha und anderen.

Mit einer Brennstoffzelle kann man aus günstigem Gas seinen Strom selbst herstellen – teilweise für weniger als 10 Cent je Kilowattstunde – und dadurch die Energiekosten um bis zu 50 % reduzieren. In diesem Prozess wird das Gas nicht verbrannt, sondern nahezu geräuschlos elektrochemisch in Strom und Wärme umgewandelt. Die bei der Stromproduktion anfallende Abwärme kann für die Warmwasserbereitung und Heizung des Gebäudes genutzt werden. Das Ergebnis ist ein um bis zur Hälfte reduzierter CO₂-Ausstoß. Dieser umweltfreundliche Prozess wird vom Staat mit bis zu 50 % der Anschaffungskosten gefördert und vergünstigt. Seit Beginn des KfW-Förderprogramms für solche Anlagen, wurden bereits über 9.000 Förderanträge mit einem Fördervolumen von über 100 Millionen Euro bewilligt (Stand: 31.10.2019). Im Vergleich zu 2018, betrug der Zuwachs zu 2019 bereits 30 Prozent.

Brennstoffzellen sind auch als sogenannte Kompaktgeräte mit integrierter Heizung und Warmwasserspeicher verfügbar, für den Fall, dass die bestehende Heizung des Gebäudes bereits veraltet ist und sowieso ersetzt werden muss; hier spricht man dann von der sogenannten Brennstoffzellenheizung.

Insgesamt gibt es in Deutschland also rund 18 Mio. Ein- bis Mehrfamilienhäuser sowie Gewerbeimmobilien, die von der Brennstoffzellen-Technologie profitieren können. Das potential ist riesig.

Deswegen haben wir auch eine einzigartige und am Markt konkurrenzlose App entwickelt, die es ermöglicht, potenziellen Kunden – sogar in einer telefonischen Bestandsaufnahme – in weniger als zwei Minuten ein individuelles Festpreisangebot mit Ersparnisberechnung zu erstellen. Aufgrund des riesigen Potentials möchten wir unsere App zusätzlich an über 100.000 externe Partner wie Heizungsfachbetriebe, Schornsteinfeger, Energieberater und Vertriebe aus unterschiedlichen Branchen vertreiben.

Unsere Expertise und langjährige Erfahrung mit Brennstoffzellen und Brennstoffzellenheizungen spiegeln sich durch ein fundiertes Fachwissen wieder. Wir haben bereits zuvor ein mit dem Top 100 Award ausgezeichnetes Unternehmen gegründet und den Viessmann Vitovalor Fachpartner Champion Status erhalten. Ein anderes von uns gecoachtes Unternehmen wurde von der Financial Times und Statista für drei Jahre auf Platz zwei der Wachstumschampions in Europa gerankt.

All diese Faktoren gewährleisten ein gleichbleibendes und nachhaltiges Wachstum unseres Unternehmens über die kommenden Jahrzehnte. Mit Ihrer Investition helfen Sie unserer Firma zu expandieren und gemeinsam nachhaltige Lösungen in nahezu jedes Zuhause und Unternehmen zu bringen.

UNTERNEHMEN

Unternehmensdarstellung

Die Brennstoffzelle4Home GmbH wurde im Jahr 2015 gegründet und hat sich seitdem vor allem auf die Entwicklung der zwischenzeitlich vertriebsreifen B4H-App fokussiert. Die B4H Brennstoffzelle4Home GmbH gehört zu einer Gruppe auf den Vertrieb von Brennstoffzellentechnologien spezialisierten Unternehmen. Die Gründerin, Frau Karolina Balthasar, ist mit der ebn energie bayern GmbH seit 2016 erfolgreich am Markt. Die B4H rundet die Gruppe erfolgreich ab.

Produktportfolio

B4H arbeitet nur mit renommierten Produktanbietern wie Viessmann, Buderus und Solidpower zusammen. Anbei eine Produktübersicht:



Installation in nur einem Tag

Dank eines von uns entwickelten und zum Gebrauchsmuster angemeldeten werkseitig vorgefertigten Montageelements an welchem alle erforderlichen Komponenten wie Pumpengruppen, hydraulische Weiche, Erweiterungsmodule, Luftabscheider, Schlammabscheider etc. bereits vormontiert und hydraulisch abgedrückt werden, erfolgt die Installation der Brennstoffzellen-Systeme an nur einem Tag. Unsere Kunden können also noch am Morgen vor der Installation ihrer Brennstoffzelle oder Brennstoffzellenheizung bequem Duschen gehen und bereits am gleichen Tag Abends nach der Installation wieder Ihre gewohnte Dusche genießen.

Wenn Sie sich für Produkte des Unternehmens interessieren, dann kontaktieren Sie uns unter kontakt@transvendo.de.

Sie können im Rahmen des Crowdfunding Projektes über transvendo nicht nur eine Investition in dieses vorbildliche Unternehmen tätigen, sondern erhalten auch eine ausgiebige Beratung zu den Produkten und sogar einen Rabatt bei Kauf einer Brennstoffzelle. Kontaktieren Sie uns bei Interesse hierzu unter kontakt@transvendo.de.

Referenzen

Das Unternehmen wurde ausgezeichnet als Viessmann Vitovalor Fachpartner Champion:



Service

Der Service reicht von der kostenfreien und unverbindlichen Beratung beim Kunden vor Ort, über die Beantragung von staatlichen Fördergeldern – auch in Kombination mit günstigen Modernisierungsdarlehen oder Mietlösungen ohne eigene Investition – sowie Planung und fachgerechte Montage eines neuen Brennstoffzellen-Systems durch Partnerbetriebe. Die Angebote oder die der Partnerbetriebe verstehen sich immer als „Rundum-Sorglos-Paket“.

Als Hersteller- und Produktunabhängiges Dienstleistungsunternehmen fokussiert sich die B4H GmbH zuerst auf den Nutzen für den Kunden. Die am Markt einzigartige B4H-App bietet den Vertriebspartnern und Partnerbetrieben die Möglichkeit, die am Markt gängigsten Brennstoffzellen-Systeme auf sinnvolle Wirtschaftlichkeit zum Kundenvorteil zu prüfen. Bei der Auswahl der Produktpartner greift die B4H GmbH ausschließlich auf namhafte Markenhersteller zurück und baut auf deren jahrzehntelangen Erfahrungen und damit verbunden auf die Ausstattung deren Produkte mit qualitativ hochwertigsten Komponenten nach dem technisch neuesten Stand, welche für lange Laufzeiten und außergewöhnlich hohe Wirtschaftlichkeit garantieren.

Die Geschäftsführung



Karolina Balthasar (48) – Geschäftsführerin und 100% Gesellschafterin

vorherige/aktuelle Tätigkeiten und Beteiligungen

- Co-Gründerin (25 % Gesellschafterin) des Kölner Start-Up Unternehmens EW Energy World GmbH (Vertriebs- und Installationsunternehmen für Blockheizkraftwerke/Brennstoffzellen)
- Gründung: 2013
- Umsatz 2017: 8,8 Mio. Euro
- Auszeichnung: TOP 100-Unternehmen Award (2018) FT 1000 Award in 2018
- Gründerin (100 % Gesellschafterin) und Geschäftsführerin des Nürnberger Start-Up Unternehmens ebn energie bayern GmbH (Vertriebs- und Installationsunternehmen für Brennstoffzellen)
- Gründung 2016
- Umsatz 2019: 1 Mio. Euro
- Auszeichnung: Viessmann Vitovvalor Fachpartner Champion

Geschäftsführerin und 100 %ige Gesellschafterin der Brennstoffzelle4Home GmbH ist Karolina Balthasar (48 Jahre). Sie war bereits Co-Gründerin (25 % Gesellschafterin) des 2013 gegründeten Kölner Start-Up Unternehmens EW Energy World GmbH, welches 2018 mit dem Top 100-Unternehmen Award und dem FT 1000 Award ausgezeichnet wurde. Darüber hinaus ist sie Geschäftsführerin und Gründerin (100 % Gesellschafterin) des 2016 gegründeten Nürnberger Start-Up Unternehmens ebn energie bayern GmbH, welches 2018 mit dem Viessmann Vitovvalor Fachpartner Champion Status ausgezeichnet wurde. Vertriebsleiter der B4H Brennstoffzelle4Home GmbH ist Wolfgang Balthasar, der Ehemann von Karolina Balthasar. Dieser hat unter anderem 2016 den Vertriebs-Außendienst des Berliner Start-Up Unternehmens Thermondo GmbH gecoacht und binnen weniger Wochen zu Umsätze in Millionenhöhe geführt. Thermondo wurde von der Financial Times und Statista für drei Jahre auf Platz zwei der Wachstumschampions in Europa gerankt.

Der Markt

Das Marktpotential bzw. die User-Potentiale der B4H App können Sie aus der aufgeführten Darstellung entnehmen:



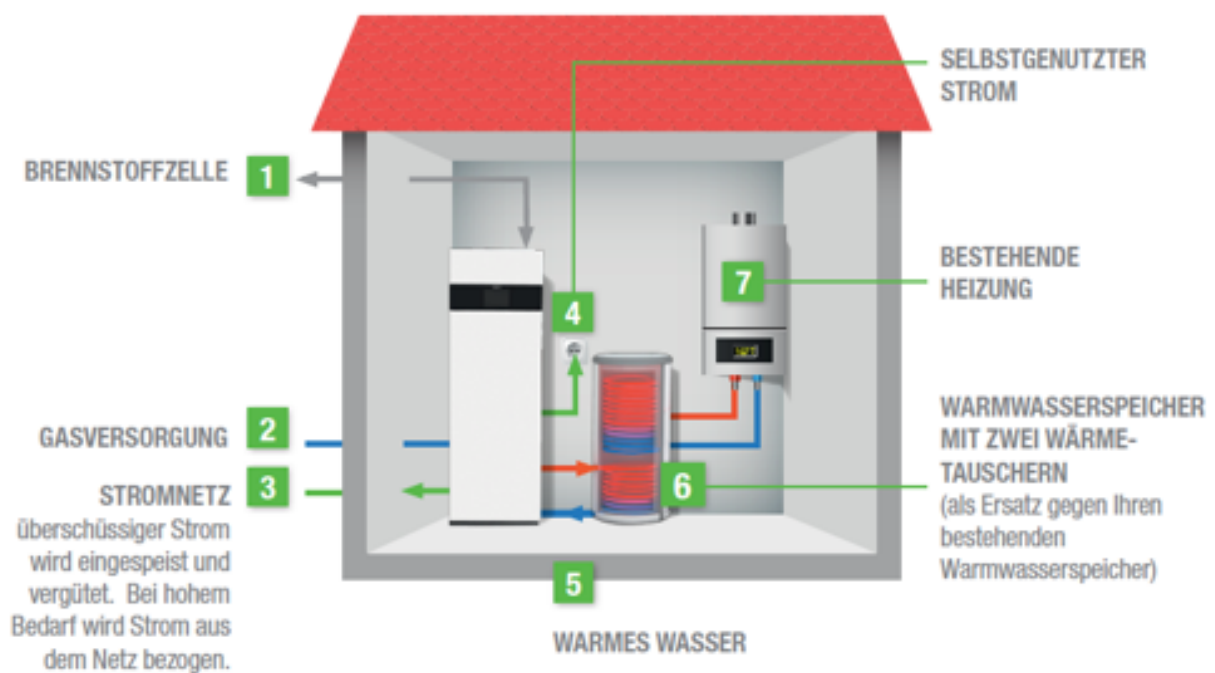
Das dadurch abgeleitete Umsatz-Potential sieht wie folgt aus :



Funktionsweise einer Brennstoffzelle

Die Stromerzeugung mit einer Brennstoffzelle dezentralisieren und

- bis zu 50 % Energiekosten im Jahr sparen
- unabhängiger von steigenden Strompreisen
- Reduzierung des CO₂-Ausstoßes um bis zu 50 %
- bis zu 50 % Staatliche Förderungen/Vergünstigungen für die Anschaffung



Die Vorteile einer Brennstoffzelle zeigt folgende Darstellung:

